

Planifica tu Propuesta de Pago a TGR

Ordena tu capacidad de pago antes de proponer una cuota que después no puedas sostener.

Primero identifica tu etapa

Esta herramienta está pensada para una deuda que ya se encuentra registrada en Tesorería General de la República. Si el impuesto está vencido pero todavía no aparece en TGR, primero debes revisar la etapa previa de regularización.

Dato	Información
Precio público	\$24.900 IVA incluido
Acceso	Online desde tu cuenta AsesórateYa
Proyección	Flujo mensual hasta 48 meses
Salidas	PDF 24/48 meses, CSV y respaldo JSON
Apoyo	Identificación de meses críticos y saldo pendiente
Beneficio asociado	Cupón de \$7.500 para Consulta Contable / Tributaria

1. Antes de comenzar: confirma dónde está la deuda

Situación	Qué corresponde
Todavía no vence	Revisar prevención, caja y alternativas antes del vencimiento.
Venció pero aún no aparece en TGR	Revisar la situación con SII y las opciones de regularización previas.
La deuda ya aparece en TGR	Puedes utilizar esta herramienta para proyectar capacidad de pago y escenarios.
Ya tienes convenio y no puedes pagar	Requiere revisar consecuencias y opciones específicas; no basta con una nueva simulación.
Existe cobranza, notificación o plazo urgente	Conviene revisión profesional prioritaria.

Regla de uso

No utilices una simulación de convenio TGR como respuesta automática a cualquier impuesto atrasado. La etapa en que se encuentra la obligación cambia las alternativas disponibles.

2. Qué problema ayuda a resolver

Cuando una deuda ya está en TGR, una de las decisiones más delicadas es definir cuánto puedes comprometer mensualmente sin dejar al negocio sin recursos para operar. La herramienta te ayuda a construir una proyección ordenada con ingresos, gastos, capacidad de pago y evolución del saldo.

3. Qué datos debes preparar

- Monto de la deuda que estás evaluando.
- Caja o saldo inicial disponible.
- Ingresos esperados mes a mes.
- Compras y costos operacionales.
- Arriendo y gastos de infraestructura.
- Sueldos y obligaciones laborales.
- Cuotas de créditos y otras deudas.
- Servicios básicos y gastos administrativos.
- Otros compromisos relevantes del negocio.
- Monto de pago que quieres probar como escenario.

4. Cómo usar la herramienta

1. Confirma que la deuda está en TGR

Si aún no está registrada, detén esta ruta y revisa la etapa previa.

2. Ingresas el saldo y la información base

Trabaja con datos reales o escenarios prudentes.

3. Proyecta ingresos y gastos

Completa mes a mes la operación esperada.

4. Prueba una propuesta de pago

Observa cuánto queda disponible después de operar y pagar la cuota.

5. Identifica meses críticos

Revisa meses con saldo insuficiente o presión de caja.

6. Ajusta el escenario

Modifica la cuota o supuestos hasta obtener una propuesta más sostenible.

7. Revisa el saldo pendiente

Observa cómo evoluciona la deuda en la proyección.

8. Exporta el resultado

Guarda PDF, CSV o respaldo JSON según lo necesites.

5. Qué significan las señales principales

Señal	Cómo interpretarla
Saldo disponible positivo	El escenario deja recursos después de cubrir los gastos considerados y la propuesta de pago.
Mes crítico	El flujo proyectado no alcanza o queda excesivamente ajustado.
Cuota difícil de sostener	La propuesta consume demasiado margen en uno o varios meses.
Saldo pendiente alto	La deuda disminuye lentamente bajo el escenario probado.
Escenario sensible	Cambios pequeños en ingresos o gastos alteran mucho la capacidad de pago.
Una cuota posible no siempre es una cuota prudente	
La herramienta busca evitar que propongas un monto que solo funciona si todo sale bien. Una propuesta sostenible debe considerar que el negocio también necesita recursos para seguir operando.	

6. Qué no hace la herramienta

- No aprueba convenios.
- No representa a la empresa ante TGR.
- No determina intereses, reajustes o condonaciones oficiales.
- No garantiza número de cuotas ni condiciones de un convenio.
- No sustituye una revisión profesional en casos complejos o urgentes.
- No resuelve por sí sola un convenio ya incumplido o caducado.

7. Qué hacer después

Situación	Siguiente paso
Necesitas anticipar IVA/PPM/F29 antes de que exista deuda TGR	Controla y Anticipa tu IVA, PPM y F29 cada Mes Pro.
La deuda ya está en TGR y quieres ordenar una propuesta	Utiliza esta herramienta y compara escenarios.
No entiendes las condiciones o tu caso es complejo	Consulta Contable / Tributaria.
Tienes un convenio vigente que no podrás pagar	Revisa específicamente esa etapa antes de dejarlo incumplir.
Existe notificación, cobranza o plazo urgente	Busca revisión profesional prioritaria.

8. Beneficio de asesoría

Cupón de \$7.500

La compra incluye un cupón de descuento por \$7.500, válido durante 30 días para una Consulta Contable / Tributaria. Úsalo si necesitas revisar tu caso, validar los supuestos de tu proyección o entender mejor el siguiente paso.

9. Uso responsable

La proyección depende de los datos ingresados y es referencial. Antes de presentar antecedentes o asumir un convenio, revisa que la información sea consistente con la situación real de tu negocio y con las condiciones vigentes que determine Tesorería.

AsesórateYa SpA · www.asesorateya.cl